

Contract Management Center

Effizientes und transparentes Vertragsmanagement



Gestalten Sie Ihr Vertragsmanagement aktiv und profitieren Sie von den umfassenden Möglichkeiten, die Ihnen OMNITRACKER Contract Management Center bietet. Die Applikation unterstützt Sie unternehmensweit in allen Phasen des Vertragsmanagements und erhöht die Transparenz erheblich.

Ihre Vorteile

Effiziente Vertragsverwaltung

- Zentraler Zugriff auf alle Verträge und wichtigen Informationen
- Verwaltung zusammengehöriger Verträge
- Klassifikation der Verträge
- Verringerte Zugriffszeiten durch digitalisierte Verträge

Optimierte Abläufe

- Einfache Datenerfassung
- Workflowbasierte Prozesssteuerung
- Ausgefeiltes Rollen- und Rechtekonzept
- Umfangreiche Suchfunktionen
- Alle Funktionen auch im Web verfügbar

Rechtssicherheit und Transparenz

- Risikomanagement während des gesamten Lebenszyklus
- Unterstützt die Erfüllung gesetzlicher Anforderungen
- Durchgängige Nachvollziehbarkeit

Effektive Kontrolle

- Automatische Erinnerung an Vertragsverlängerungen
- Soll-Ist-Vergleich
- Anpassbare Reports zur Auswertung

Ausgereifte Plattformtechnologie

- Geschäftsprozess-Plattform
- Einfach anpassbar und durch weitere Prozesse erweiterbar
- Vollständige Integration mit anderen OMNITRACKER-Applikationen
- Leistungsstarke Schnittstellen

Herausforderungen

Verträge sind die Grundlage aller Geschäftstätigkeiten. Unternehmerisches Handeln hängt vor allem von der Kenntnis, Vollständigkeit und Zuverlässigkeit vertraglicher Informationen ab.

Fehlt der Überblick oder sind wichtige Informationen nicht verfügbar, erschwert das die Erfüllung der vertraglichen Vereinbarungen sowie die Einhaltung gesetzlicher Vorgaben.

Effizientes Vertragsmanagement

Sicherheit bietet nur ein effizientes Vertragsmanagement, das alle Beteiligten effektiv einbindet. Nur wenn Sie Verträge zentral verwalten und verfügbar machen, können alle Beteiligten immer auf die aktuellen Informationen zugreifen. Das erhöht die Transparenz und bildet die Grundlage für eine realistische Risikoabschätzung.

Wie kann OMNITRACKER Ihnen helfen?

OMNITRACKER Contract Management Center unterstützt alle Aufgaben des Vertragsmanagements. Mit der workflowbasierten und benutzerorientierten Applikation behalten Sie Ihr Vertragsmanagement im Griff und reduzieren Ihre Risiken.

OMNITRACKER können Sie für alle Geschäftsprozesse einsetzen und damit Ihre Kosten beträchtlich senken. Sie können jederzeit weitere OMNITRACKER-Applikationen integrieren und die bestehende Funktionalität durch Konfiguration an Ihre Bedürfnisse anpassen. Über die leistungsfähigen OMNITRACKER-Schnittstellen können Sie externe Systeme einfach integrieren, beispielsweise ERP- oder Finanzbuchhaltungssysteme.

 **Sie glauben es nicht? Wir beweisen es!**





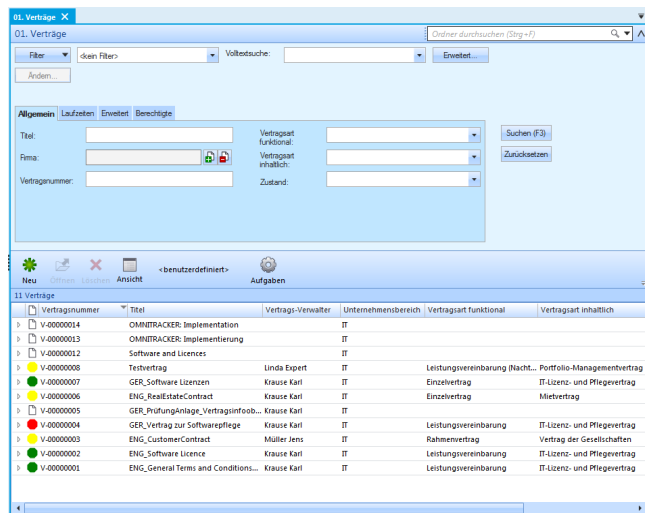
Contract Management Center

OMNITRACKER Contract Management Center unterstützt alle Aufgaben des Vertragsmanagements:

- Planen
- Bearbeiten
- Risiken bewerten
- Abwickeln
- Verwalten

Sie können die Abläufe im Vertragsmanagement gezielt automatisieren, die Vertragserfüllung überwachen, Fehlerquoten verringern und personelle Ressourcen effizient einsetzen. Die klaren Rollendefinitionen führen zu transparenten Verantwortlichkeiten.

Verträge stehen allen berechtigten Mitarbeitern jederzeit zur Verfügung und müssen nicht mehr aufwendig in Papierarchiven gesucht werden. Durch die umfangreichen Suchfunktionen finden Sie Verträge schnell. Sie können direkt auf das Vertragsdokument und alle weiteren vertragsrelevanten Dokumente zugreifen, beispielsweise Beschlüsse, Genehmigungen und Vorversionen. Alle Vertragsänderungen sind durch die Historie transparent nachvollziehbar.

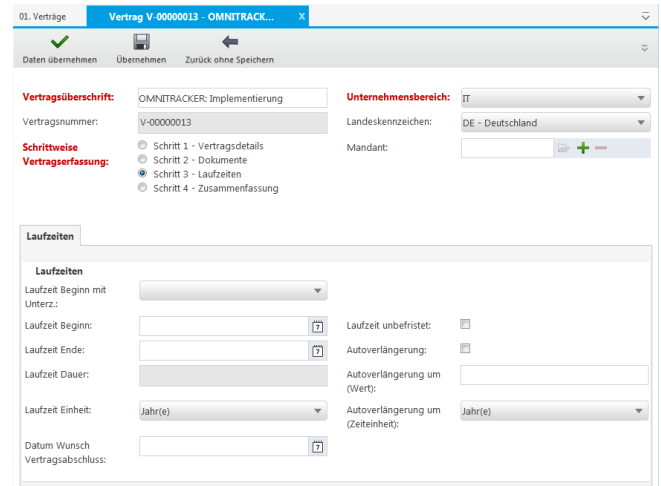


Übersichtliche Anzeige und detaillierte Suche von Verträgen

Systematische Planung

Ein Wizard unterstützt den Vertragsinitiator bei der Erfassung der ersten Informationen zum Vertrag. So werden wichtige Informationen frühzeitig an zentraler Stelle einheitlich zusammengetragen. Die Verträge können Sie funktional (z. B. Rahmenvertrag, Einzelvertrag, Absichtserklärung) und inhaltlich (z. B. Mietvertrag, Kaufvertrag, Wartungsvertrag) klassifizieren.

Zusammenhänge zwischen Verträgen (z. B. Vertragsergänzungen, Vertragsablösung) werden in OMNITRACKER Contract Management Center verwaltet und übersichtlich dargestellt.

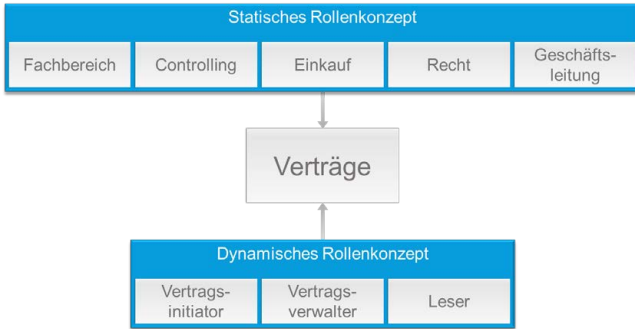


Einfache Vertragserfassung mit dem Wizard

Effiziente Bearbeitung

Bei der Ausarbeitung eines Vertrags können Sie den Vertrag individuell aufsetzen oder auf Vertragsvorlagen und AGB zugreifen. Vor der Freigabe kann der Vertrag fachlich und juristisch geprüft werden, beispielsweise durch das Controlling, die Fach- oder Rechtsabteilung. Nach erfolgreicher Prüfung gibt ein dazu berechtigter Mitarbeiter den Vertrag frei. Der gesamte Ablauf wird durch OMNITRACKER Contract Management Center unterstützt. Alle Beteiligten können ihre Kommentare, Fragen und Ergänzungen in OMNITRACKER erfassen und damit für alle anderen Beteiligten verfügbar machen. Jede Statusänderung des Vertrags wird revisionssicher gespeichert.

Statische und dynamische Rollenkonzepte unterstützen die Zusammenarbeit aller Beteiligten bei der Bearbeitung des Vertrags. Alle Mitarbeiter werden einer Benutzergruppe wie *Controlling*, *Fachbereich* oder *Recht* mit Lese- und Schreibrechten für bestimmte Vertragsarten zugeordnet (statische Rolle). Zusätzlich können Sie einen Vertragsinitiator und einen Vertragsverwalter festlegen oder einzelnen Personen Lese- oder Schreibrecht für einen bestimmten Vertrag zuweisen (dynamische Rolle).



OMNITRACKER ist mandantenfähig und unterstützt die Verwaltung getrennter Vertragsbereiche in einer OMNITRACKER-Installation. Das reduziert Kosten und Komplexität.

Realistische Risikobewertung

Verträge müssen juristisch geprüft und Risiken realistisch bewertet werden. Dabei können Sie für jede Phase im Lebenszyklus eines Vertrags Risiken identifizieren. So erkennen Sie Verhandlungsrisiken, Laufzeitrisiken, Beendigungsrisiken oder Risiken in der Folgezeit frühzeitig und können rechtzeitig gegensteuern.

Risikodetails	Berechtigte	Laufzeiten	Dokumente	Prüfungen	Vertragskosten	Reviews	Risiken	E-Mails	Historie
Risiko Haftung:	03 - Die Haftung sieht eine Differenzierung zwischen unmittelbaren und mittelbaren Schäden vor (Abgrenzungskriterio).								
Risiko Gewährleistung:	00 - Die Gewährleistung ist nicht beschränkt.								
Risiko Laufzeit und Kündigung:	02 - Die in diesem Zusammenhang vereinbarte Fristenregelung zur Kündigungsmöglichkeit (keine stillschweigende Verlängerung) ist aus Sicht des AG zu kurz bemessen.								
Risiko Vertragsstrafe:	04 - Die mögliche Zahlung einer Vertragsstrafe wird auf etwaige Schadenersatzansprüche angerechnet.								
Risiko Sonstiges:	05 - Neben den anderen Vertragsrisiken besteht ein moderates weiteres, wesentliches Vertragsrisiko.								
Unternehmens-Kategorie:	02 - Vertrag ist unternehmenskritisch						Erreichte Wahrscheinlichkeit:	03 - Eher nicht	
Risiko-Wert Vertrag:	20						Vertragsrisiko-Ansatz:	gelb	

Risikobewertung für einen Vertrag

Sichere Abwicklung

Nach der Erfassung und Bewertung der Vertragsrisiken sowie der juristischen Prüfung folgt die Vertragsunterzeichnung. Der gültige Vertrag wird als PDF-Dokument in OMNITRACKER Contract Management Center gespeichert. So können Sie während der gesamten Vertragslaufzeit die Vertragserfüllung sowie die Vertragsrisiken überwachen.

Effektive Verwaltung und Kontrolle

Sie legen fest, wer nach der Unterzeichnung als Vertragsverwalter die Verantwortung für den aktiven Vertrag übernimmt. Mit dem Vertrag werden auch alle weiteren vertragsrelevanten Daten verwaltet.

Verträge sind häufig über einen langen Zeitraum hinweg aktiv. Änderungen an Vertrag oder Zuständigkeiten oder die Kündigung des Vertrags können Sie bequem in OMNITRACKER Contract Management Center erfassen und nachvollziehen.

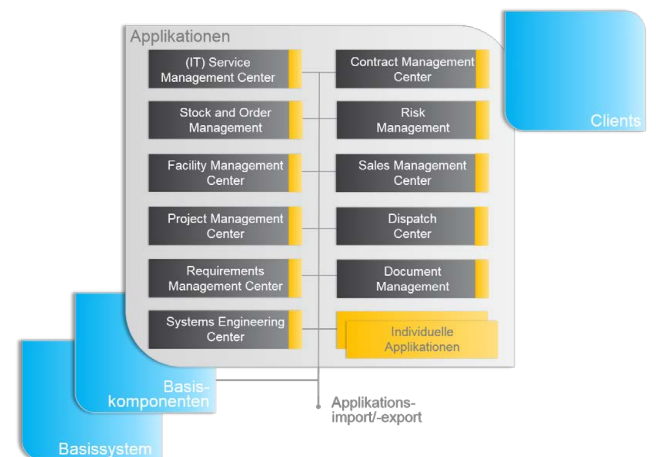
Über die komfortablen Wiedervorlage- und Eskalationsmechanismen überwacht OMNITRACKER Contract Management Center Termine automatisch und weist rechtzeitig auf Terminüberschreitungen hin. So verpassen Sie keinen wichtigen Termin zur Verlängerung oder Kündigung von Verträgen.

Auswertungen und Berichte können Sie auf Knopfdruck generieren und sich so jederzeit einen Überblick über den Status Ihrer Verträge verschaffen.

Durchgängige Integration

OMNITRACKER wächst mit Ihren Anforderungen. Auf Basis der OMNITRACKER-Plattform können Sie sehr einfach weitere OMNITRACKER-Applikationen integrieren, um weitere Geschäftsprozesse vollständig zu unterstützen.

Alle OMNITRACKER-Applikationen sind so miteinander verknüpft, dass Sie jederzeit auf die Informationen anderer Prozesse zugreifen können. So stehen Ihnen die Vertragsdaten auch in anderen Prozessen zur Verfügung und Sie können auch angrenzende Prozesse optimal unterstützen, beispielsweise durch den Einsatz von OMNITRACKER Project Management Center und OMNITRACKER Risk Management.




Was ist OMNITRACKER?

OMNITRACKER ist eine universelle Geschäftsprozess-Plattform, auf der alle OMNITRACKER-Applikationen basieren. OMNITRACKER ist ein leistungsfähiges Werkzeug, um die Prozesse an Ihre Bedürfnisse anzupassen:

-  **Zeit sparen** OMNITRACKER bietet Lösungen, die Sie schnell implementieren und einfach anpassen können.
-  **Kosten sparen** Schon nach wenigen Trainingstagen können Sie OMNITRACKER-Applikationen selbst implementieren und konfigurieren.
-  **Flexibilität** Sie können alle OMNITRACKER-Applikationen out of the box verwenden und einfach an Ihre Bedürfnisse anpassen – ohne Programmierung.
-  **Wartbarkeit** Sie können Ihre OMNITRACKER-Applikationen einfach selbst warten.
-  **Releasekompatibilität** Garantierte Releasekompatibilität mit zukünftigen Versionen der OMNITRACKER-Plattform.
-  **Kundenzentrierte Entwicklung** Die Weiterentwicklung ist auf die Bedürfnisse der Kunden ausgerichtet.



 OMNITRACKER macht Ihr Unternehmen fit für die Zukunft – auch wenn sich Ihre Prozesse im Laufe der Zeit ändern.

OMNINET Software Solutions

Als eigentümergeführtes Unternehmen sind wir nur unseren Kunden verpflichtet. Unser oberstes Ziel ist es, unseren Kunden qualitativ höchstwertige Produkte und Dienstleistungen sowie erstklassigen Service zu bieten. Dazu setzen wir Ihre Wünsche und Anforderungen bezüglich Produktinhalten, Qualität und Terminen konsequent um. Unser Einsatz für unsere Kunden endet nicht mit dem Vertragsabschluss, sondern er beginnt damit.



Sie möchten mehr über OMNINET und die OMNITRACKER-Lösungen wissen? Kontaktieren Sie uns!



OMNINET Technologies NV/SA
Belgien
B-3018 Leuven
E-Mail: sales@omninet.be
Web: <http://www.omninet.be>

OMNINET USA
USA
US-New York, NY 10011
E-Mail: sales@omninet.biz
Web: <http://www.omninet.biz>

OMNINET GmbH
Deutschland
D-90542 Eckental
E-Mail: sales@omninet.de
Web: <http://www.omninet.de>

OMNINET OOO
Russland
RUS-Moscow 107045
E-Mail: sales@omninet.ru
Web: <http://www.omninet.ru>

OMNINET Nederland
Niederlande
NL-2517 JK Den Haag
E-Mail: sales@omninet.nl
Web: <http://www.omninet.nl>

OMNINET Austria GmbH
Österreich
A-1010 Wien
E-Mail: sales@omninet.at
Web: <http://www.omninet.at>

OMNINET GmbH
Schweiz
CH-8808 Pfäffikon
E-Mail: sales@omninet.ch
Web: <http://www.omninet.ch>

Alle verwendeten Hard- und Softwarenamen sind Handelsmarken oder eingetragene Marken der jeweiligen Hersteller.
©OMNINET. Änderungen vorbehalten. Dieses Dokument ersetzt alle vorherigen Beschreibungen. CMC 2.0, 07/2014